

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

III CONGRESSO NACIONAL DE BUSINESS ANGELS
18 DE NOVEMBRO EM CASCAIS

FNABA

FEDERAÇÃO NACIONAL
DE ASSOCIAÇÕES DE
BUSINESS ANGELS

18-24 NOVEMBER 2013
**EUROPEAN
BUSINESS ANGELS
WEEK**



Business Angels
Descobrir os Investidores do Futuro

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

ORGANIZAÇÃO

FNABA

FEDERAÇÃO NACIONAL
DE ASSOCIAÇÕES DE
BUSINESS ANGELS

APOIO INSTITUCIONAL



IAPMEI
Parcerias para o Crescimento



FORUM PARA A
COMPETITIVIDADE



COMPETE
PROGRAMA OPERACIONAL FACTORES DE COMPETITIVIDADE



Caixa Capital
Grupo CGD

DNA CASCAIS

invest

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

Programa Congresso Nacional de Business Angels

09:00	Recepção dos Congressistas
09:30	Open Ceremony of European Business Angels Week Francisco Banha – FNABA Paulo Andrez – EBAN Graça Carvalho ** – Comissão Europeia
10:00	Key Note Speaker Julian Costley – Fundador da E Trade UK
10:30	Business Angels as Key Players in Financing Innovation in Europe Moderador – Nelson Souza – Ex-Gestor Compete Benjamin Wattinne – Gust Pedro Aleixo - BDO Jose Cabrita - FEI
11:45	Abertura Congresso Nacional dos Business Angels Ricardo Luz – FNABA Luis Costa – Presidente do IAPMEI Carlos Carreiras – Presidente Camara Municipal de Cascais
12:15	Business Angels em Portugal Moderador Pedro Nunes - FNABA Stephan Morais – Administrador daGCaixa Capital Carlos Castro – CEO PME Investimentos Franquelim Alves – Gestor do Programa Compete
13:00	Intervenção Sr. Ministro da Economia Dr. Antonio Pires Lima
13:30	Almoço
15:00	O Programa Compete e os Business Angels Moderador Marco Fernandes – DNA Cascais Ricardo Banha - Compete Paula Ferreira – PME Investimentos Carlos Remisio – Vima Angels
15:45	Elevator Pitch
16:00	Business Angels e a relação com as incubadoras/Aceleradoras Moderador Joaquim Meneses – Open Business Angels Vitor Barbosa - Alen Biz Patricia Caires – CEIM António Lucena Faria – Fabrica de Startup's
16:45	Elevator Pitch
17:00	Coffe Break
17:15	Apresentação de empresas DNA Cascais
18:00	Encerramento António Saraiva – Presidente CIP

** - A aguardar

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

Portugal assiste a um período de dificuldades para empresas e indivíduos ao qual não é indiferente a diminuição de investimento direto público e estrangeiro. Esta ausência revela-se na extinção de postos de trabalho, numa diminuição acentuada do consumo e na preferência – mesmo de investidores nacionais, por mercados onde os índices de confiança se apresentam mais favoráveis.

Os Business Angels contrariam toda a lógica de crise e optam por investir em Portugal, criando emprego, acreditando em empresas recentemente criadas e que apresentam um elevado potencial de crescimento podendo vir a ser os casos de sucesso de amanhã.

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

A 7ª Semana Nacional de Business Angels realiza-se num contexto propício aos investimentos por parte dos Business Angels para o qual contribuem:

- contexto de crise/ oportunidade
- desemprego de quadros intermédios qualificados com aspirações empreendedoras
- instabilidade dos mercados financeiros
- estabilização do número de investidores Business Angels em Portugal

- período de vigência do **Fundo de Co-Investimento implementado no âmbito do Programa COMPETE (QREN)** que permite que o investimento de €12.5 milhões por parte de Business Angels seja alavancado até €42 milhões, numa iniciativa que decorre até Junho de 2015. **Com €15 milhões já investidos em 88 start-ups (119 investimentos), permanecem disponíveis ainda €27 milhões para investimento.**

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

Coimbra
Covilhã
Évora
Faro
Guimarães
Lisboa/ Cascais
Marinha Grande
Porto
Santarém
Viseu

Sessões de esclarecimento e
debate sobre o papel dos
Business Angels

Apresentação pública de
empresas financiadas

Apresentação de projetos à
procura de investidores

50 oradores
convidados

800 participantes

apresentação de
30 projectos

cobertura mediática
nacional e regional

Objectivos

- » promover os recursos ainda disponíveis do fundo de co-investimento;
- » comunicar os investimentos recentemente realizados;
- » aumentar o número de Business Angels ativos nos clubes regionais;
- » sensibilizar investidores para que estes se afirmem como potenciais Business Angels;
- » sensibilizar os empreendedores para que estes considerem esta forma de financiamento como alternativa e complementar às tradicionais;
- » aproximar empreendedores e investidores;

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

Participantes das edições anteriores:



*Luis Filipe Costa,
Presidente do
Conselho Directivo
do IAPMEI*



*Pedro Ferraz da Costa,
Presidente do Fórum
para a Competitividade*



*Faria de Oliveira,
Presidente do Grupo
Caixa Geral Depósitos*



*Franquelim Alves,
Secretário de Estado
do Empreende-
dorismo, Competi-
vidade e Inovação*



*Miguel Cadilhe,
Ex-Ministro das
Finanças*



Beja, 5ª SNBA



Porto, 6ª SNBA



Lisboa, 6ª SNBA

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

APOIO INSTITUCIONAL

O IAPMEI tem sido um pilar na emergência da comunidade Portuguesa de business angels, com responsabilidades claras na afirmação destes investidores em Portugal bem como perante a sua afirmação junto dos seus pares internacionais quer ao nível Europeu como mundial.



Para além do seu papel junto dos investidores, é também uma referência perante os empreendedores e PME's portuguesas e como tal confere credibilidade a actividades como o investimento via business angels que carece ainda do reconhecimento público generalizado como uma alternativa de financiamento.

Ao apoiar mais uma edição da SNBA, o IAPMEI não só cumpre a sua função de apresentar novas soluções – em particular de financiamento – às PME's portuguesas, como contribui activamente para o diálogo entre empreendedores e investidores que caracterizam as sessões de esclarecimento e fóruns de investimento que decorrem ao longo da SNBA.

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

BUSINESS ANGELS

Business Angels são investidores informais que investem directamente em empresas em fase inicial de desenvolvimento (*seed* e *early stage*) para posteriormente realizar mais valias na alienação da sua participação a outros investidores, sejam estes internos à empresa (MBO) ou externos (SCR, concorrentes, IPO, entre outros).

A existência de Business Angels é fundamental para o crescimento de negócios nas primeiras fases de desenvolvimento, preenchendo uma falha que existe actualmente no mercado e onde poucas SCRs estão disponíveis para actuar, nomeadamente em capital *seed* e *early stage*. A satisfação desta procura de capital é fundamental para que possamos assistir ao aparecimento de empresas inovadoras e caminharmos para cenários de maior desenvolvimento.

As redes de Business Angels constituem um factor chave na aglomeração deste tipo de investidores e no conseqüente desenvolvimento económico de países como a França, Inglaterra ou EUA, onde esta actividade se encontra perfeitamente enquadrada no ciclo de desenvolvimento das empresas.

SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

MISSÃO

A Federação Nacional de Associações de Business Angels tem como missão **representar os interesses das várias Associações de Business Angels existentes em Portugal.**

Pretende, assim, ser uma entidade **conciliadora** e que contribua para o **fortalecimento e incentivo da actividade de Business Angel em Portugal**, à semelhança do que vários outros países europeus têm desenvolvido em prol desta actividade, como mostram os exemplos da ESBAN (Espanha), da BANSON (Alemanha), da France Angels (França), da BBAA (Inglaterra), a Europeia EBAN ou Mundial WBAA.

FNABA

FEDERAÇÃO NACIONAL
DE ASSOCIAÇÕES DE
BUSINESS ANGELS

*A FNABA é associada da EBAN
e membro honorário da WBAA*



OBJECTIVOS DA FNABA

- » Promover e coordenar um conjunto de acções e actividades aptas a fomentar, quer o desenvolvimento individual de cada uma das suas associadas, quer, simultaneamente, o seu inter-relacionamento conjunto gerador de importantes concretizações;
- » Dar apoio a projectos conjuntos entre associações, e encaminhar planos de negócios consoante as potencialidades de desenvolvimento existentes nas várias Associações;
- » Organizar actividades e iniciativas comuns de forma a divulgar e a fomentar amplamente o financiamento, via investidores informais, no mercado de capital de risco em Portugal.

O PAPEL DAS ASSOCIAÇÕES DE BUSINESS ANGELS

Programas de preparação para o investimento

Programas estruturados ou pontuais para optimização do processo de investimento:

- Aconselhamento dos empreendedores ao nível da elaboração do Business Plan e das apresentações aos investidores;
- Apoio aos investidores (ICR) em termos de aconselhamento jurídico e fiscal e promoção de reuniões com outros BA;
- Promoção de reuniões entre Empreendedores e Investidores (BA e/ou SCR) na divulgação e apresentação dos projectos.

Sindicatos de Business Angels

Apoio na constituição de sindicatos de Business Angels com vista a aumentar:

- O montante do valor investido e poder de negociação dos Business Angels;
- A coordenação dos aspectos legais e de investimento;
- A optimização do *Due Diligence* e da monitorização do investimento.

SNBA'13

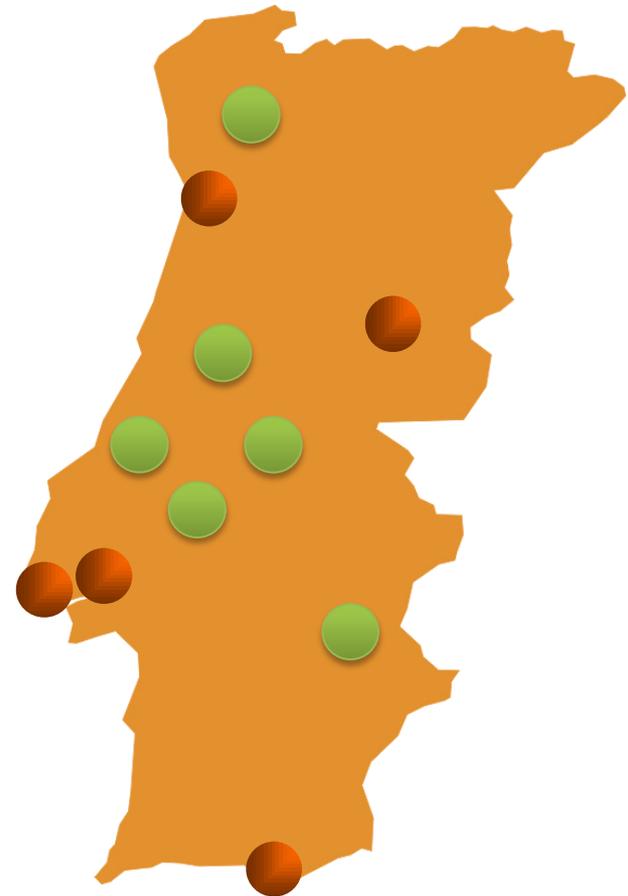
7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

MEMBROS FUNDADORES

- » Invicta Angels
- » Assoc. Investidores Capital Risco Covilhã
- » Clube de Cascais
- » Business Angels Club
- » Assoc. de Business Angels do Algarve

MEMBROS ADICIONAIS

- » Vima Angels (Guimarães)
- » Clube de Business Angels do Alentejo
- » Coimbra – Centro Business Angels
- » Marinha Grande
- » Santarém
- » Viseu



SNBA'13

7ª Semana Nacional de Business Angels
18-24 Novembro 2013

FNABA – Federação Nacional de Associações de Business Angels

Francisco Banha – Business Angels Club – www.businessangels.pt (Presidente)

Paulo Andrez – Business Angels de Cascais – (Vice Presidente)

Ricardo Luz – Invicta Angels – www.invictaangels.pt – (Vice-Presidente)

Pedro Farromba – Business Angels da Covilhã

Tito Barra – Business Angels do Algarve

Vitor Barbosa – Business Angels do Alentejo

Carlos Remísio – Business Angels de Guimarães (Vice-Presidente)

Joaquim Menezes – Open Business Angels – Marinha Grande

José Basílio – Centro Business Angels – Coimbra

Pedro Nunes – Business Angels de Santarém (Vice – Presidente)

Paulo Varela - Clube de Business Angels de Viseu

tel. 21 441 64 60

fax. 21 441 73 87

www.fnaba.org

info@fnaba.org

WWW.FNABA.ORG